

Bagaimana AndaBisa Melipatgandakan **Penjualan**Hanya

SEMINAR Bermodalkan Y WRITIN katar

Cara Gampang buat Iklan yang Menghasilkan Banyak Pelanggan

### Apa yang akan Anda pelajari dalam Seminar ini?

- 1. Bagaimana Menulis Script Iklan yang menarik Banyak Pelanggan?
- 2. Bagaimana Cara Membuat Penawaran yang Sulit Ditolak
- 3. Membongkar Rahasia Headline Copy Writing yang Paling
- 4. Cara membuat Iklan dengan Mudah, Cepat, dan Menghasilkan
- 5. Teknik Ampuh Promosi di Social Media dan Blackberry
- 6. Strategi Jitu Merontokkan Pesaing lewat Copy Writing Rahasia Meledakkan Omset dan Profit bisnis Anda hanya



#### Dewa Eka Prayoga

(Pakar Selling, Business Coach, Penulis Buku Best Seller)

Sabtu, 5 April 2014

Pkl. 09.00 - 13.00 WIB

Blessing Room Mall BTC Jl. Dr. Djunjungan, Bandung

# APA PENTINGNYA COPYWRITING





## 5 FAKTOR KUNCI KEBERHASILAN IKLAN



# SIAPA Market ANDA?

# TARGET MARKET

# 10X LEBIH PENTING

# DARI COPYWRITINGNYA



# 17 Tipe PENAWARAN

- **GRATIS**
- DISKON
- **BONUS**
- Hadiah
- Garansi
- Jaminan
- Voucher
- Paket
- Cash Back

- Limited Offer
- Poin
- Data Data
- **™** Testimoni
- Display
- Sample
- Trial
- Demo



# APA MEDIA PROMOSI ANDA?

#### Jenis-Jenis MEDIA PROMOSI offline

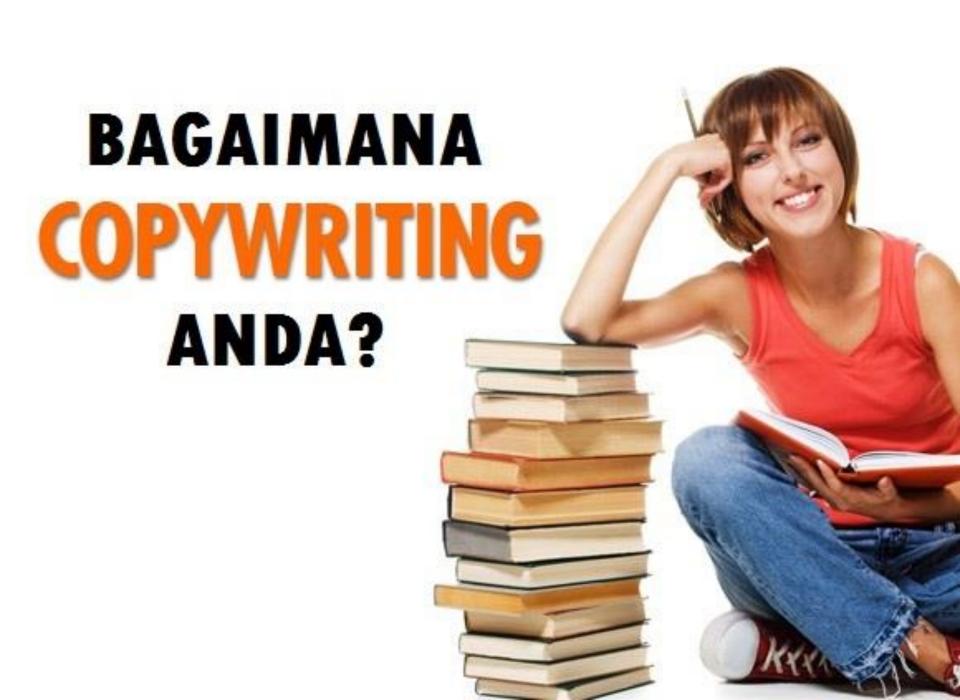
- SMS Blast
- Broadcast Message
- Flyer
- Katalog
- Spanduk
- Billboard
- Baligho
- Poster
- ✓ X-Banner

- **■** Stiker
- Mobile Branding
- 🖪 Iklan TV
- Iklan Adlibs Radio
- Liputan On-Air Radio
- Talkshow Radio
- Liputan TV
- Talkshow TV
- Newsletter

### Jenis-Jenis MEDIA PROMOSI online

- Posting di Facebook
- Membuat Fans Page
- Facebook Adds
- Promo Twitter
- Media Placement
- Landing Pages
- Google Ads
- Youtube
- ✓ Kaskus

- Website Development
- On-Line Store
- S.E.O
- Blog Development
- E-learning
- Online demo
- Email marketing
- Trade Portal
- Market Place



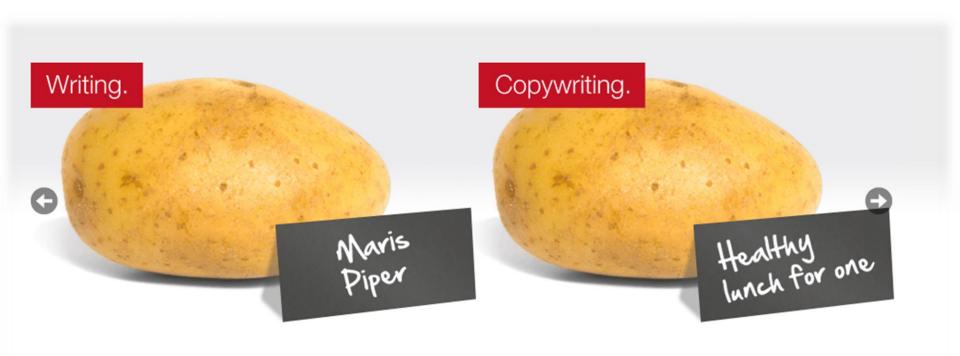












## 8 Elemen Copywriting Pemicu CLOSING

- Headline
- Penawaran
- Alasan
- **Bonus**
- Testimoni
- Garansi
- Call to Action
- N.B





IKLANNYA IKLAN ANDA





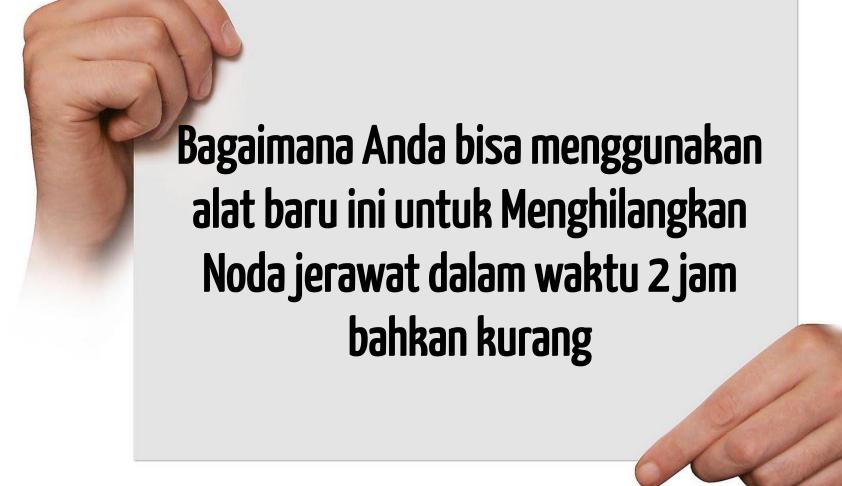


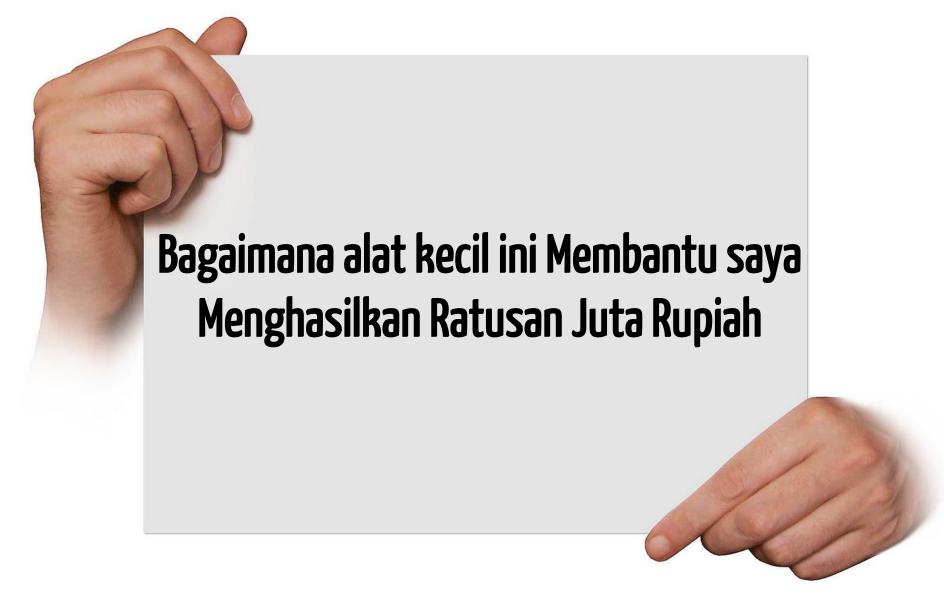






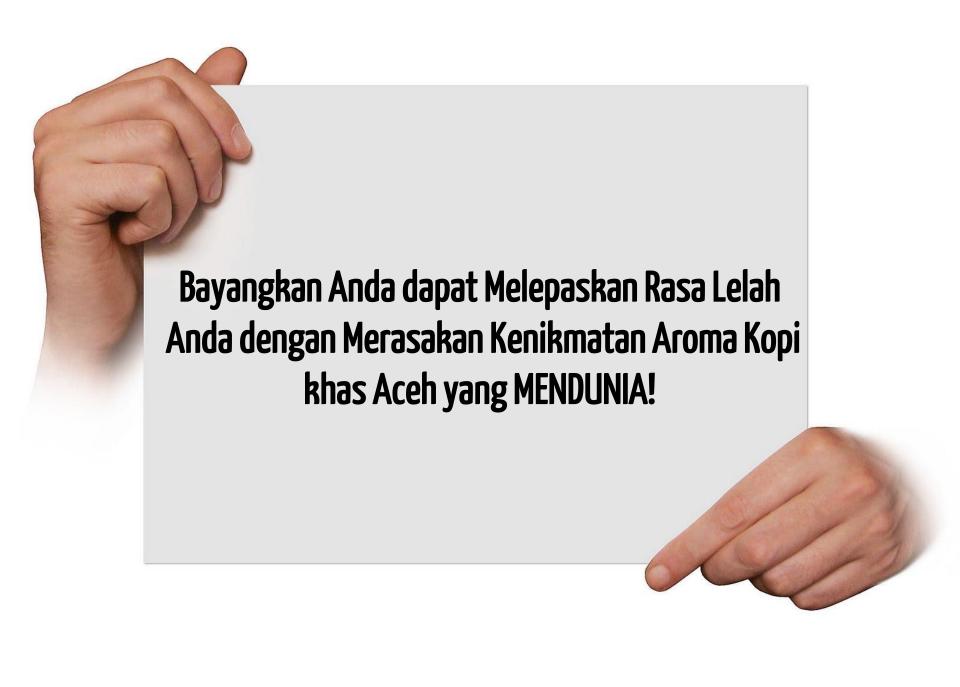
















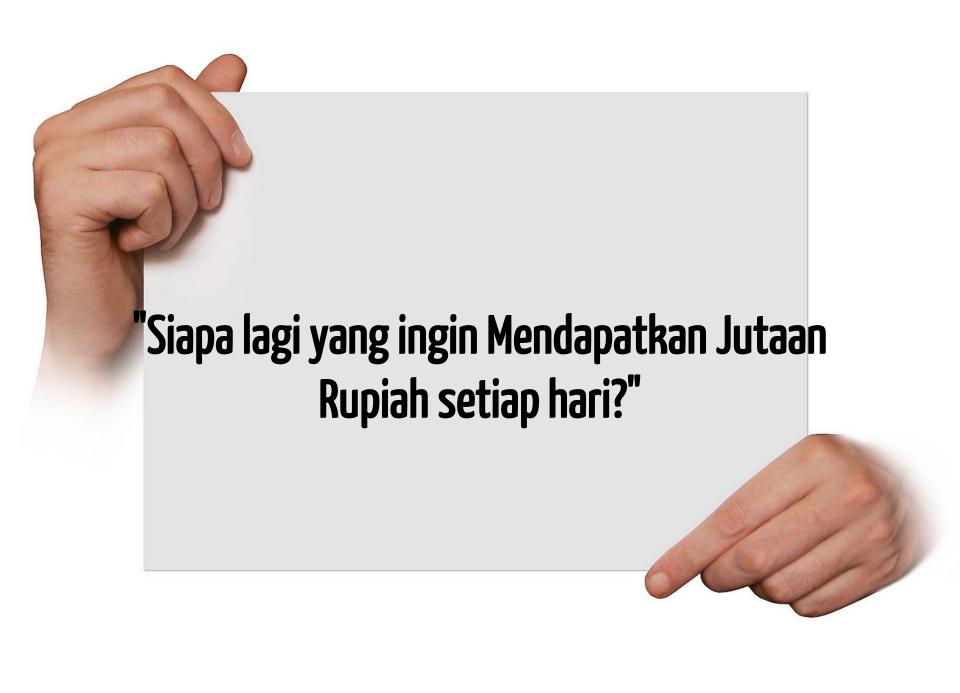






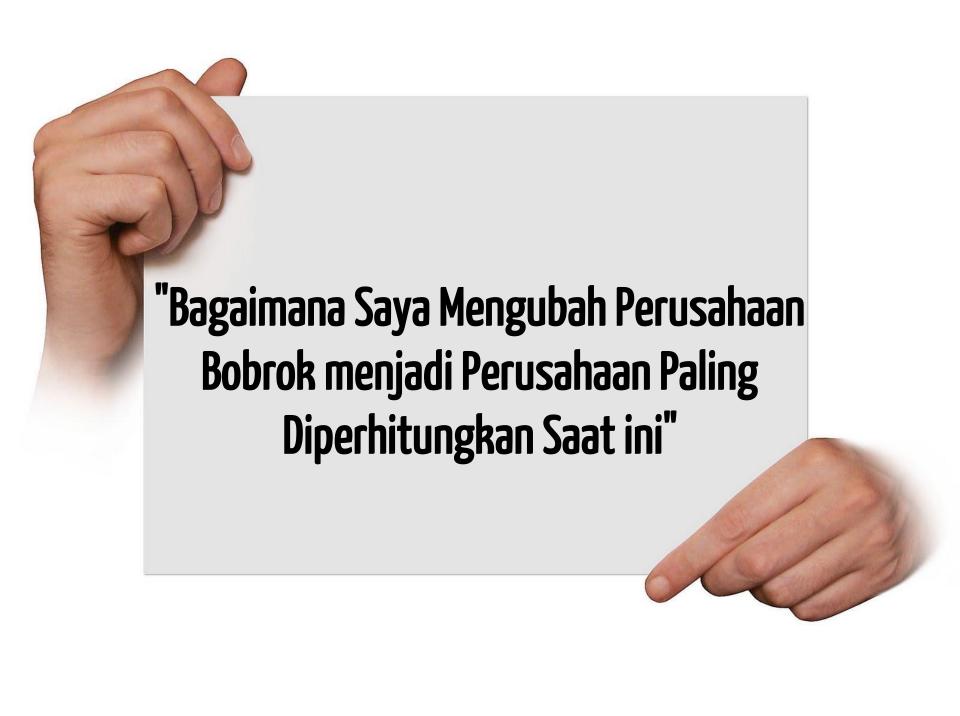
## Tips & Trik Membuat HEADLINE

















#### Kata-kata PERANGSANG untuk Headline

Anda

Penting

Pengumuman

**C**epat

Buruan

Perhatian

Praktis

Menarik

Perkenalkan

Lebih

Hanya

Dicari

Kahasia

**Mudah** 

Spesial!

■Terbatas

Akhirnya

Segera

Sekarang

**™**Baru

Cara

#### Frasa PALING POPULER untuk Headline

- Inilah Cara...
- ☑Ini Alasan Kenapa...
- Bagaimana Caranya...
- Bagaimana Anda Bisa...
- MKini...
- ■Jangan... sebelum... ini
- ™Siapa lagi...
- 7 Alasan Kenapa Anda...

# APA HEADLINE TERBAK UNTUK MEMPROMOSIKAN PRODUK ANDA?



#### BAGAIMANA PENAWARAN ANDA?



#### **APA FRUSTASI TERBESAR MEREKA?**



#### **APA IMPIAN TERBESAR MEREKA?**



#### HATI-HATI!

#### Jangan sampai mereka berpikir...

- Siapa peduli?
- Emangnya kenapa?
- Apa untungnya buat Saya?

ALASAN



#### Frasa untuk ALASAN

- 🗖 7 Alasan Kenapa Anda HARUS beli ...
- Mengapa Produk ini WAJIB Anda miliki...
- Kenapa ini PENTING untuk Anda coba...
- Ini Alasan Kenapa Anda HAKUS Bergabung Menjadi...
- Selain Alasan ini, Alasan Apa Lagi yang Membuat Anda Tidak MEMBELI Produk ini...



#### BONUS

- Relevan
- Berkualitas
- Ada Harganya
- Cantumkan Benefitnya



### Mengapa Harus Menggunakan TESTIMONI



## Hirarki CLOSING

#### Tips Memberikan TESTIMONI

- Semakin spesifik, semakin orang akan merasa bahwa 'INI BENAK'
- Tunjukkan dalam Bentuk Angka
- ☑Jangan gunakan angka genap, 5, 10 atau kelipatannya
- ■Jangan semuanya ditunjukkan
- ™Tunjukkan Fotonya

"Kang Dewa masih ingat pas aku private sama kang Dewa kemarin? Pas kemarin private Omsetku 200-300 jutaan/bulan. Setelah private, bulan Januari kemarin tembus 650 juta. Bulan ini 750 juta. Subhanallah..."







- Kang Dewa inget ga pas kemarin aku private sm kang Dewa target akhir tahun sy omset brp? 5
   M kan, karena pas kmrn private omsetqu 200-300juta perbulan, setelah private kang dewa tau ga brp omset sy perbulan skrng 6
- Bln jan 650juta, bulan ini 750juta subnallah
- Subhanallah...
- Alhamdulillah teh.. Ikut seneng...

"Omset pertama Coaching 1
juta/hari. Sekarang rata2 udah 3
juta/hari. Kalau weekend bisa
tembus 5-6 juta/hari. Baru kali ini
ngerasain enaknya bisnis.
Sekarang punya banyak waktu
buat diri sendiri dan orang tua"

(Gopal – Owner Mie Akhirat)





- Omzet pertama kali coaching 1jt per hari skrg rata2 3jt per hari, kalo weekend bisa 5-6jt. Mau ta genjot minimal bulan depan bisa 5jt per hari
- Baru kali ini ngrasain enaknya bisnis, skrg punya byk waktu buat diri sndiri n org tua

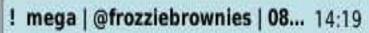
Press R to reply



"Alhamdulillah.... Bulan februari ini tutup omset di angka 50,5 juta."

(Mega – Owner Frozzie Brownies)





 Bisa mas mgkin diimel ya....alhamdlah februari ini frozzie tutup omset di angka 50.585.000



"Alhamdulillah.... Cari investor menggunakan tips 7 keajaiban di medan kemarin CLOSING 30jt!!!"



(Hadi Sucipto - Owner HompimpaH)



- Thanks Kang Dewa.. Alhamdulillah.. cari investor menggunakan tips 7 keajaiban di medan kemarin. CLOSING 30jt!!!
- Just remind saya yang punya usaha babyshop dimedan dan sempat coaching khusus waktu break sore.

ss R to reply





GARANSI 100% Uang Kembali **60 Hari** 

#### GARANSI



#### GARANSI

#### 3 Fungsi Garansi

Mengunci risiko mereka



Mengatasi rasa frustasi mereka

Alasan terkuat mereka bertransaksi dengan Anda

#### Tips Memberikan GARANSI

- ➡Hindari kata-kata Garansi yang sering digunakan oleh banyak orang
- Garansi harus menyentuh rasa frustasi terbesar yang dialami mereka
- Beriikan Garansi yang sekiranya tidak memberatkan Anda

## CALL TO ACTION!





































Pesan SEKARANG Klik Disini

Langsung Konfirmasi

#### Contoh Kalimat CALL TO ACTION

- Apa lagi yang Anda tunggu? Telepon sekarang juga!
- Dapatkan katalog GRATIS kami. Hubungi ...
- Bergabunglah dengan seribu konsumen yang puas lainnya hari ini juga!
- Untuk informasi lebih lanjut, hubungi....
- Action sekarang juga!
- Putuskan sendiri!
- Lakukan hari ini
- Jangan ragu-ragu!

#### Contoh Kalimat CALL TO ACTION

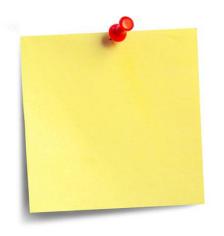
- Berminat?
- Ini adalah keputusan yang menguntungkan untuk diambil
- Sekarang adalah saat yang terbaik!
- Daripada hanya membacanya, mengapa Anda tidak.....
- Buktikan sendiri!
- Jadi, tunggu apa lagi?
- Waktu hampir habis!
- Mengapa tunggu sampai besok?
- Anda harus mengambil keputusan penting
- Anda sudah menunggu cukup lama



#### N.B

#### Apa yang ditulis dalam N.B?





Sesuatu yang belum tersampaikan di atas



#### Contoh Kalimat N.B

- Mami tidak mengatakan kami yang terbaik, merekalah yang mengatakannya...
- 🖸 Jadikan ini sebagai titik balik dalam hiudup Andal
- Hanya ada satu kesimpulan. BELI SEKARANG!
- Siapa Cepat, Dia Dapatl
- Harga hanya berlaku untuk 50 pemesan tercepat.
  Jika HABIS, maka Saya akan menutup penjualan ini
  segera!

#### Checklist COPYWRITING V

- Headline
- Penawaran
- Alasan
- Bonus
- Testimoni
- Garansi
- Call to Action
- N.B

- Gambar / Foto
- **⊘**5W + 1H
- Kemudahan Menghubungi
- Kemudahan Bertransaksi
- Data Lengkap



